

Wir verbinden Broker und Versicherungsanbieter



«68% der Broker stufen die Wahrscheinlichkeit, dass sie in den nächsten 5 Jahren eine Softwarelösung wie SOBRADO einführen als eher wahrscheinlich bis sehr wahrscheinlich ein. [...] Wir empfehlen auf Grund der Studie, dass jeder Broker die Digitalisierung des Offert-Prozesses starten und später weiter ausbauen sollte.» - **Resultat der unabhängigen CAS Projektarbeit von Corinne Alpiger, Arisco Risk Consultants (ZHAW, Dezember 2020)**



80 % Zeitersparnis im Offertprozess

Durch einfache und **geführte Ausschreibungsmasken** ist das Erstellen von Ausschreibungen in nur wenigen Klicks erledigt. Durch branchenspezifische Vorlagen und das Wiederverwenden von Daten werden Ausschreibungen schneller erstellt und versendet. Dank der **Anbindungen** an CRIF Teledata oder rund 10 Broker-CRM Systemen werden Daten zusätzlich automatisch ergänzt. Die grösste Zeitersparnis ergibt sich durch unseren **automatisierten Offertvergleich** – hierbei werden sämtliche Werte aller Offerten in einer Übersicht automatisch zusammengestellt, was Ihnen eine einfache Vergleichbarkeit ermöglicht. Mit dem digitalen Abschluss- & Policierungsprozess sind sämtliche **Informationen immer an einem Ort zentral** gespeichert, ersichtlich und wiederverwendbar.



Automatisierter Offertvergleich

Mit dem automatisierten Offertvergleich **per Mausclick** übernimmt SOBRADO die mühsame Abtipparbeit für Sie. Egal wie viele Anbieter angeschrieben wurden bzw. Offerten verglichen werden müssen – das System erstellt den Vergleich für Sie. Informationen aus der Library können ohne Aufwand auf dem Leistungsvergleich dargestellt werden. Mit individuellen Designeinstellungsmöglichkeiten in **PDF oder in Ihre Excel Vorlage** erstellen Sie so ihren **individuellen Leistungsvergleich** auf Knopfdruck.



Starker Rückhalt durch breites Aktionariat

Über ein Dutzend Brokerhäuser sowie die Versicherer elipsLife, Vaudoise und Allianz haben im Rahmen der Marktöffnung 2020 Beteiligungen an SOBRADO erworben. Sie komplettieren mit SwissLife, Axa, Mobiliar und Kessler das breite Aktionariat.












Produkt Highlights im Detail

Bestehende Funktionen

- » Kundendaten per Klick von **Teledata CRIF** inkl. Bonitätsprüfung
- » **Broker CRM-Anbindung** mit User Sync
- » **Effizienter Ausschreibungsprozess** mit Ausschreibungsmasken in nur wenigen Minuten
- » **Datenschutzkonformer** Versand von Personen - und Kundendaten in sämtlichen Branchen
- » **Verschlüsselter** Kommunikationskanal
- » Automatisierter **Offertvergleich** mit nur einem Klick falls gewünscht
- » Benutzerverwaltung inkl. Stellvertretungen
- » Dashboard mit **Gesamtübersicht** über sämtliche Ausschreibungen
- » **Archivierte Historie** zur Ausschreibung mit sämtlichen Arbeitsschritten
- » Grösste Versicherungsdatenbank der Schweiz **mit über 7'000 versionierten Dokumenten** in sämtlichen Landessprachen & Branchen
- » Essentielle Marktinformationen durch **über 500 branchenspezifischen Anbieter Fakten**

Neu seit 2020!

- » Libraryausbau: **+4000 Dokumente** in sämtlichen Landessprachen
- » Libraryausbau: **Qualitätssicherung** der Anbieter Fakten durch SOBRADO
- » Branchenspezifische **Ausschreibungsvorlagen**
- » Branchenspezifische Ausschreibungshinweise
- » **Verbesserter Haft-Ausschreibeprozess**
- » Bonitätsprüfung per Teledata
- » Verbesserter Abschluss- & Policierungsprozess
- » Wechsel auf modernste Cloud-Infrastruktur inkl. externem **Security Test mit Bestnoten**
- » Beta: Neuer Mandatsprozess (inkl. Broker CRM Sync)
- » Beta: Speichern von Policendaten (inkl. Broker CRM Sync)



Das sagen unsere Kunden



«Kompakt – einfach – gut. Durch die unkomplizierte Handhabung und erhaltene Übersicht konnten wir unseren Arbeitsaufwand reduzieren. So gewinnen wir Zeit für die wichtigen Dinge unserer Tätigkeit.» - **Daniel Gloor, Geschäftsleiter, BSC Broker Service Center GmbH**



«Dank SOBRADO erledigen wir Ausschreibungen mehr als doppelt so schnell. So bleibt uns mehr Zeit für individuelle Kundengespräche.» - **Oliver Hedinger, Managing Director, VermögensZentrum AG**



Vereinfachtes Preismodell 2021

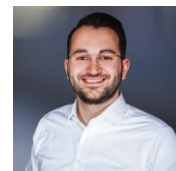
Auf 2021 vereinfachen wir das Preismodell, indem wir ein **jährliches Abonnement** je nach Brokergrösse und Funktionsumfang anbieten. Der Startpreis im Jahresabonnement liegt dabei **ab CHF 41** pro Mitarbeiter und Monat inklusive 10 Vergleichen. Die Leistungspakete beinhalten das Grundgerüst aller notwendigen Berechtigungen, welche ein Broker in der entsprechenden Grösse bis jetzt beansprucht hat.

Testen Sie noch heute SOBRADO kostenlos 3 Wochen inklusive 10 gratis Offertvergleiche!



Kontaktieren Sie uns:

Erhalten Sie eine Demo des ganzen Produktes von **Ivan Markovic**. Kontaktieren Sie ihn unter ivan.markovic@sobrado.ch / 044 515 49 51 oder scannen Sie diesen QR-Code um direkt einen Termin zu vereinbaren (digital oder physisch):



Folgen Sie uns auf unseren sozialen Medien, um News und Events zu erhalten:



LinkedIn








Xing



Events

Wir verbinden Broker und Versicherungsanbieter

Detailliertes Broker Preismodell 2021

	 Bronze	 Silber	 Gold	 Platin	 Enterprise
Anzahl Mitarbeiter	bis 2 MA	ab 3 MA	ab 6 MA	ab 15 MA	ab 25 MA
Anzahl Ausschreibungen	unlimitiert kostenlos	unlimitiert kostenlos	unlimitiert kostenlos	unlimitiert kostenlos	unlimitiert kostenlos
Inkludierte Anz. Offertvergleiche	10	30	60	120	unlimitiert
Excel-Export in eigene Vorlage	-	-	-	ab + CHF 1'980	☑
Personenvergleich im BVG	-	-	-	☑	☑
Brokerwording	-	-	☑	☑	☑
SOBRADO Library	+ CHF 2'290	+ CHF 2'290	☑	☑	☑
Ausschreibungsvorlagen	-	-	☑	☑	☑
Datenübernahme aus Broker-CRM	-	-	☑	☑	☑
Statistiktool (MIS)	-	☑	☑	☑	☑
Prämienzusammenzug	-	☑	☑	☑	☑
Abschluss- / Policierungsprozess	☑	☑	☑	☑	☑
Marktplatz	☑	☑	☑	☑	☑
Sichere Datenkommunikation	☑	☑	☑	☑	☑
Schulung	Webinar	Extern	Intern	Intern	nach Absprache
Support	Per Email	60min	300min	unlimitiert	unlimitiert
Preis*	CHF 980	CHF 2'980	CHF 6'980	CHF 13'980	auf Anfrage

*Jährlicher Beitrag exkl. Mehrwertsteuer